

A vertical strip on the left side of the slide containing four small images: a person sitting at a desk, a satellite dish, a fiber optic cable, and a person in a white coat looking at a screen.

Acceso a los Servicios Públicos de Telecomunicaciones en el Perú: Problemática y Políticas Regulatorias

Gerencia de Políticas Regulatorias

OSIPTEL

Agosto 2006

Antecedentes

- 
- A vertical strip of five images on the left side of the slide. From top to bottom: a person sitting at a desk, a satellite dish, a fiber optic cable, a person in a white coat looking at a screen, and a grid of blue squares with white symbols.
- ✓ Situación de la industria luego de 10 años de reforma:
 - Mercado.
 - Evolución tecnológica.
 - Inversión.
 - Cobertura.
 - Acceso.
 - Precios.
 - ✓ Prioridades:
 - Acceso y heterogeneidad.
 - Acceso y desarrollo.
 - Acceso y crecimiento.

Diagnóstico y Estrategia

✓ Diagnóstico:

- Punto inicial de reformas.
- Evolución macroeconómica / crisis institucional.
- Esquemas regulatorios.
- Visión de la industria.
- Esquemas de subsidio.

✓ Estrategia:

- Diseño de mercado telecom.
- Esquemas de Competencia:
 - Competencia indirecta y competencia directa.
 - Competencia en infraestructura y competencia en servicios.
- Redireccionamiento de instrumentos:
 - Esquemas de regulación.
 - Mecanismos de subsidio.





Acciones y Estrategias

- ✓ Móviles: Reducción de incertidumbre:
 - Tarifa fijo móvil.
 - Cargos de terminación de llamadas en redes móviles.

- ✓ Móviles: Visión y competencia indirecta:
 - Reducir el costo de alquiler de circuitos de transporte.
 - Incentivar la compartición de infraestructura.
 - Reducir el costo de despliegue de redes:
 - Reducción de costo de montar torres.
 - Análisis del pago por canon.
 - Tratamiento de restricciones por radiación.
 - Reducción de barreras municipales o regionales.
 - Reducir el costo de acceso mediante la reducción o eliminación de los impuesto a los teléfonos móviles.

Acciones y Estrategias

- ✓ Fija: Modificación de esquemas regulatorios:
 - Elementos tarifarios e instructivo.
 - Telefonía fija y precios tope.
 - Factor de productividad y ciclo económico.

- ✓ Telefonía Rural:
 - Subastas y tarifas en la literatura económica.
 - Regulación como proceso de adaptación.
 - Reducción de cargos y cargos diferenciados.
 - Reajuste de tarifas y empresa modelo eficiente.

- ✓ Telefonía pública:
 - Abonado comercializador.
 - Operador independiente.
 - Tarifas: protección de inversiones y costos evitados.



Comentarios Finales

- ✓ Competencia directa:
 - Prueba de imputación.
 - Expansión y conducta anticompetitiva.
 - Secuencia de políticas.
- ✓ Evolución de la industria:
 - Convergencia.
- ✓ Impactos esperados.
- ✓ Otros temas:
 - Internet.
 - Cable.





Láminas de Soporte

Tamaño de la Industria



1994-1998
US\$ 841 M

Telefonía Local (1)
Larga Dist. (1)
Alquiler de Circuitos (2)
Móvil (2)
Internet

1998-Ago.2001
US\$ 1289 M

Telefonía Local (1)
Larga Dist. (1)
Alquiler de Circuitos (3)
Móvil (3)
Internet

**Sep.2001-
Ago.2004**
US\$ 1426 M

Telefonía Local (3)
Larga Dist. (23)
Alquiler de Circuitos (4)
Móvil (4)
Rural
Internet

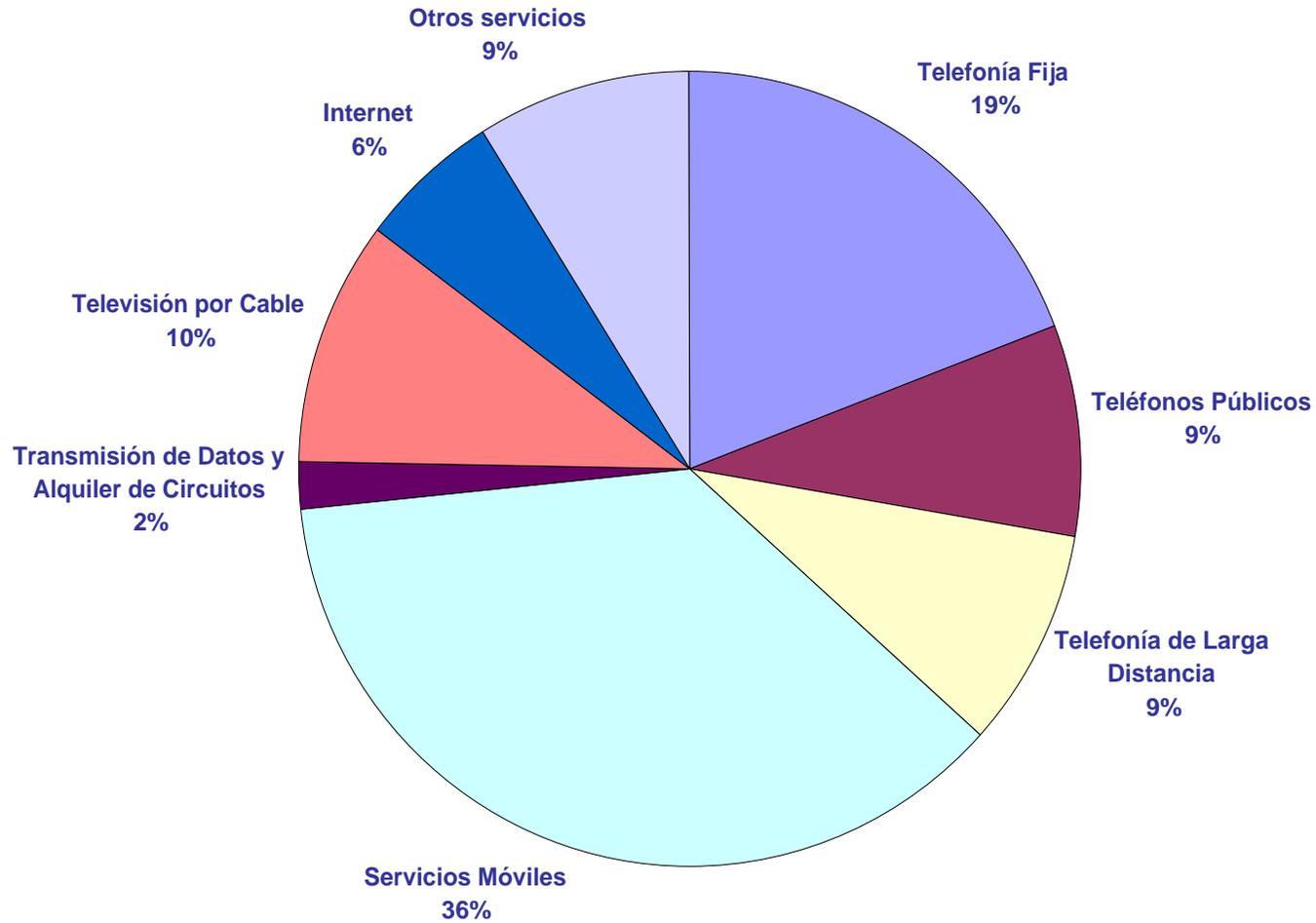
**Sep.2004-
hoy**
US\$ 2206 M

Telefonía Local (5)
Larga Dist. (20)
Alquiler de Circuitos (4)
Móvil (3)
Rural(2)
Internet



Diversidad de Servicios

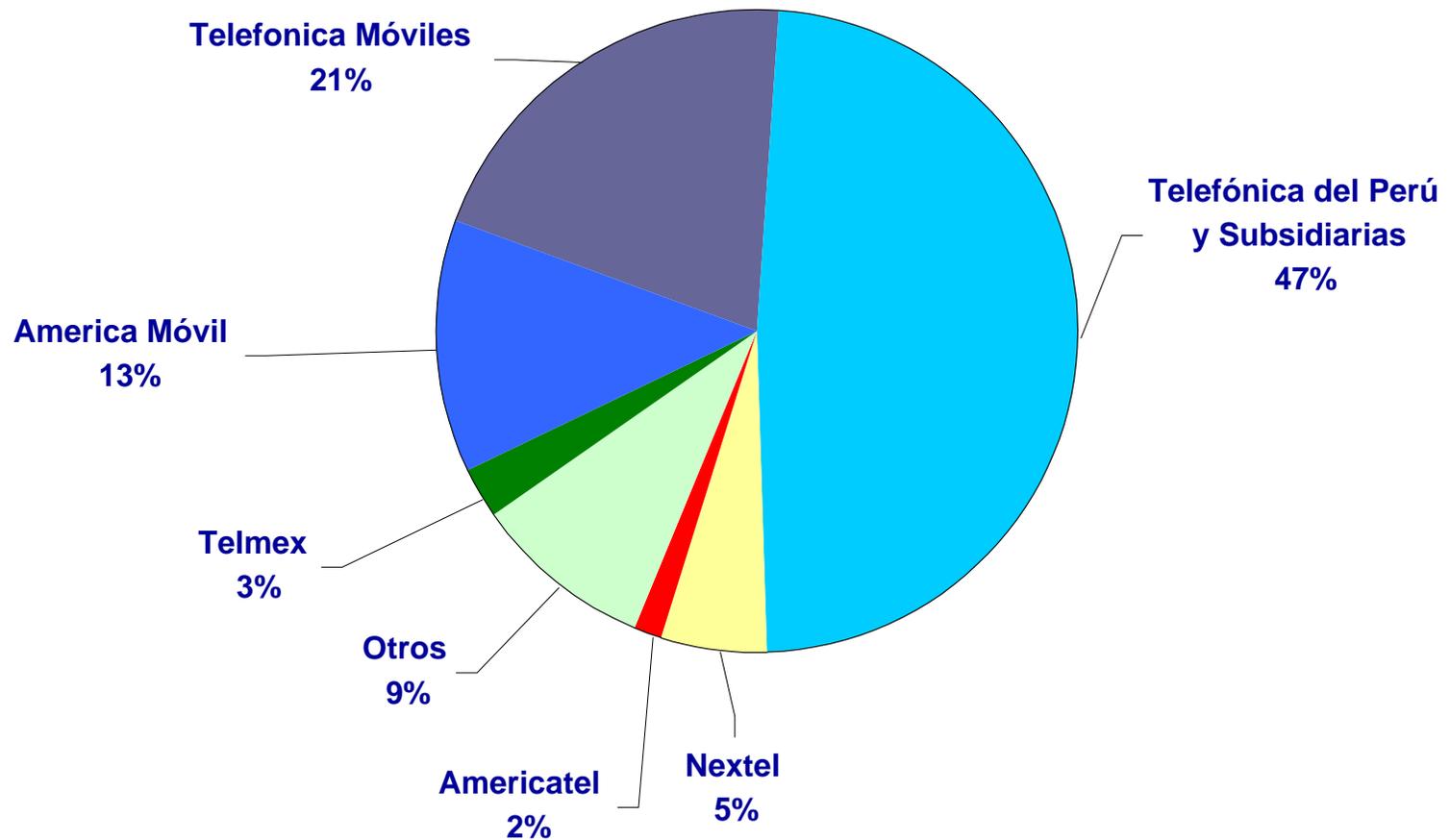
Estructura de Ingresos por Servicio



Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPTTEL

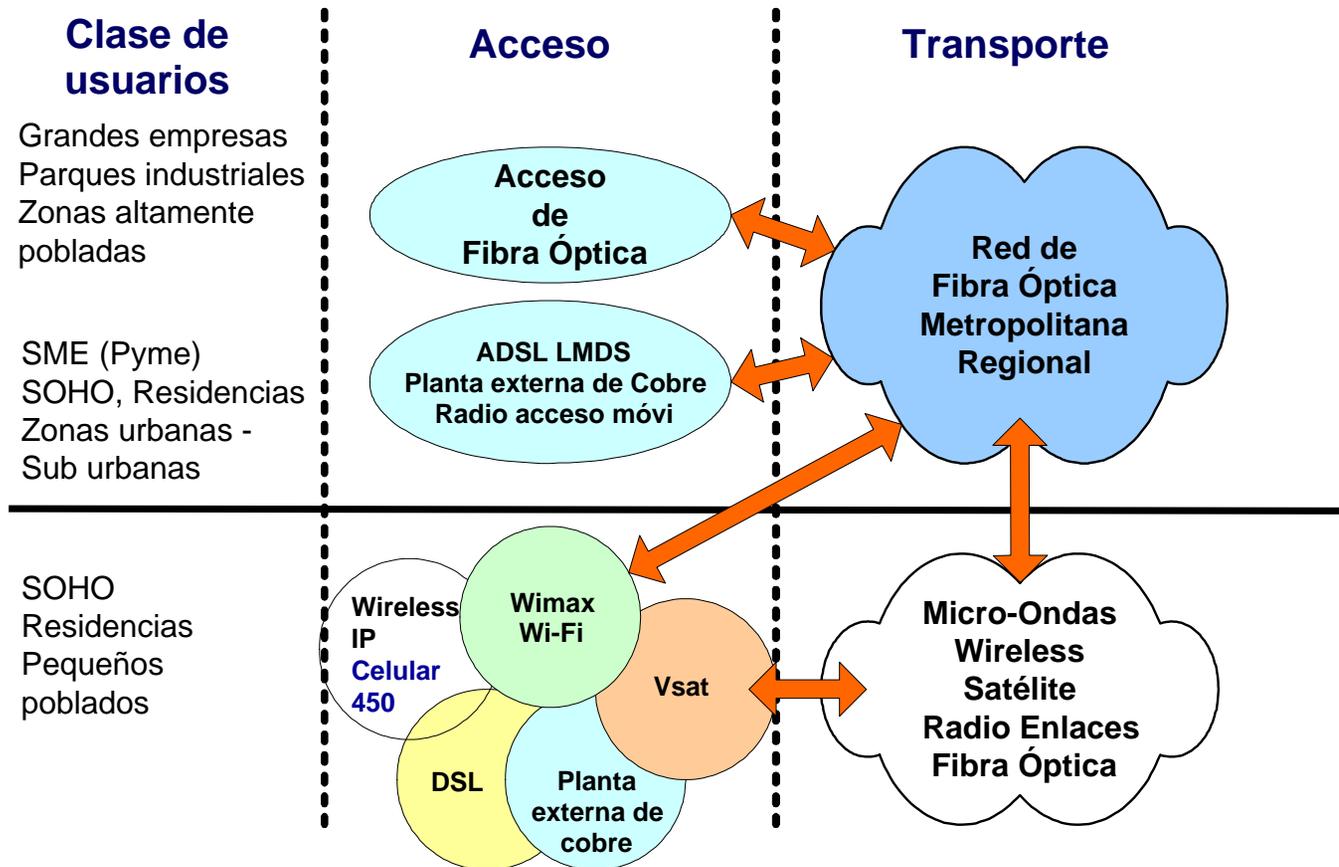
Diversidad de Operadores.

Estructura de Ingresos por Operador - 2005



Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPI TEL

Variedad Tecnológica.

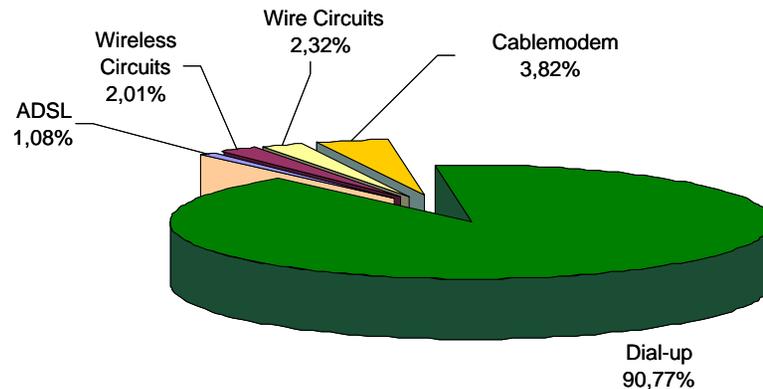


SOHO: Small Office Home Office

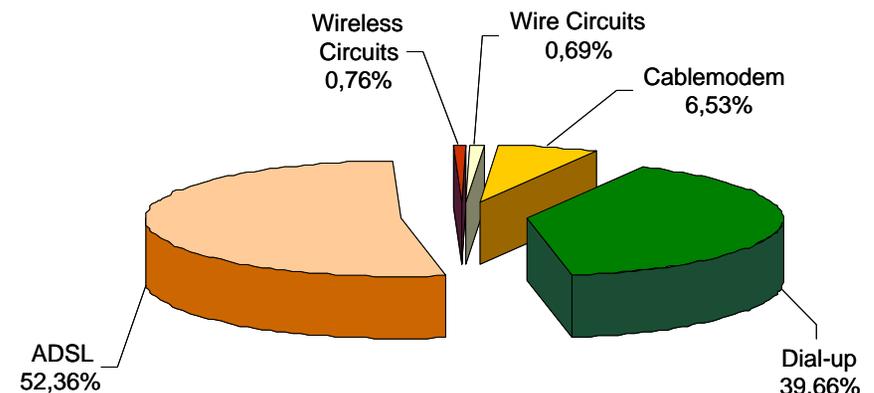
Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPTEL

Innovación Tecnológica – Banda Ancha.

Acceso 2001



Acceso 2004

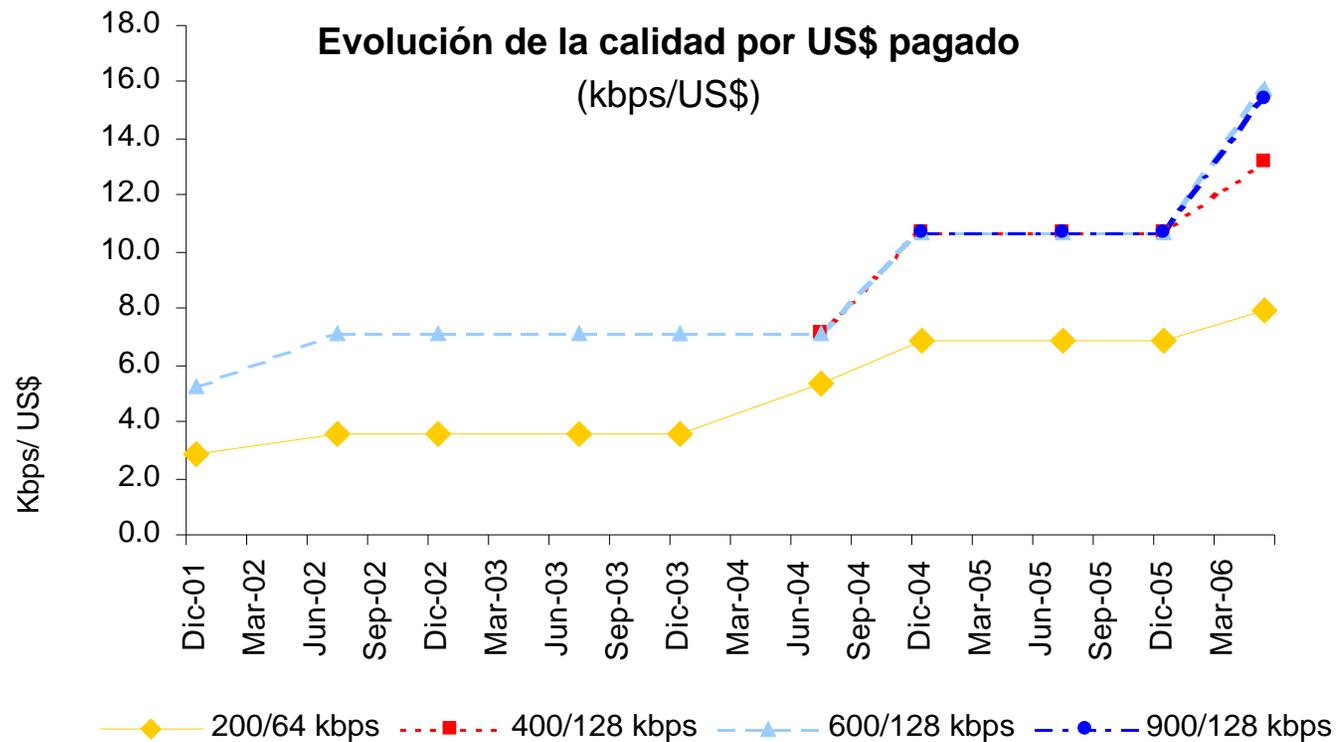


Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPI TEL

- ✓ En sus primeros años, la principal forma de acceso a Internet era el dial-up. Luego, el acceso vía cable módem se popularizó.
- ✓ A partir del 2002, el crecimiento del ADSL tomó fuerza en detrimento de el dial-up y el Cable-Módem. El mayor crecimiento lo ha presentado el ADSL siendo actualmente la forma de acceso más usada.

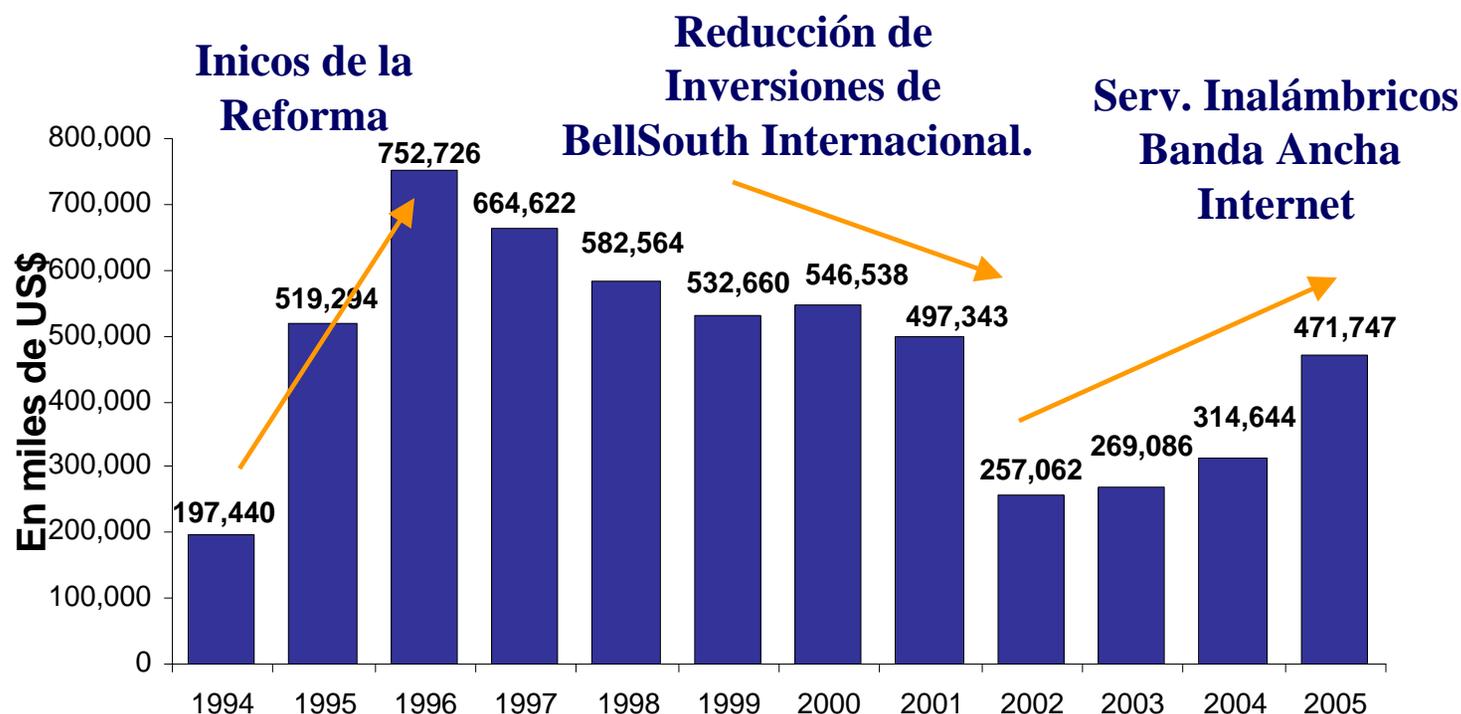
Evolución de la calidad (ADSL)

Conforme se da la innovación tecnológica la calidad de los servicios también aumenta.



Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPTEL

Evolución de la Inversión Total.

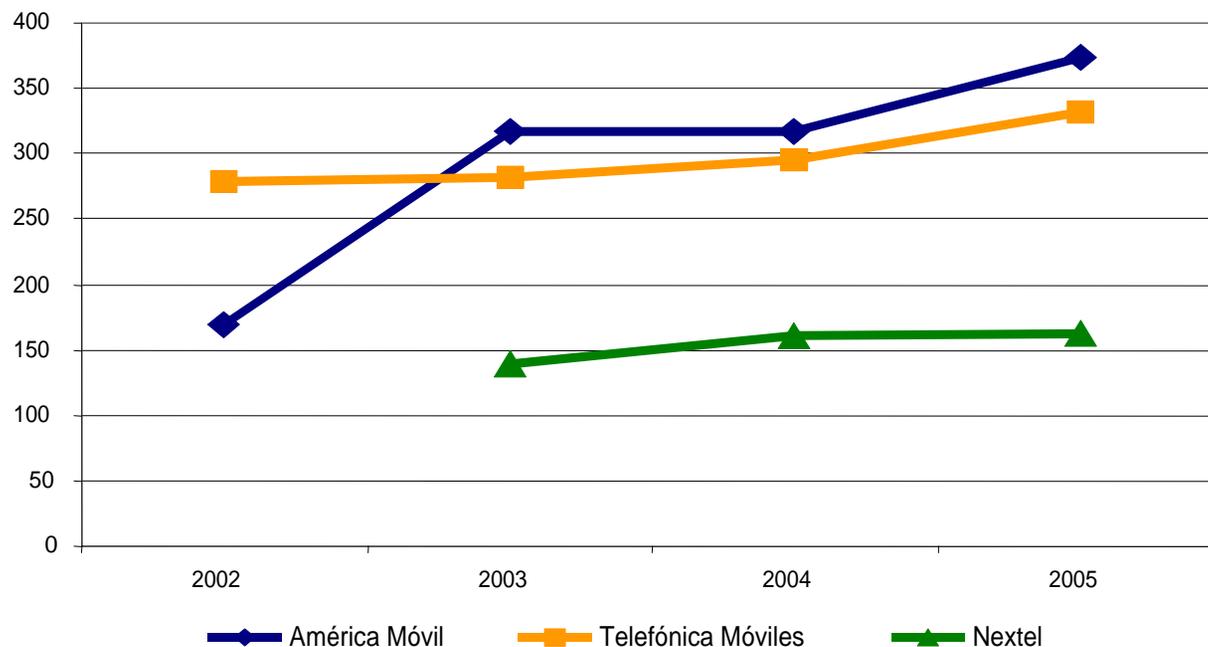


Nota: Inversión Total, incluye infraestructura, intangibles y otros, de los principales operadores: Telefónica del Perú S.A.A, Telefónica Móviles, América Móvil, Americatel, Nextel, Telmex, Te Sam Perú e Impsat Perú. En el año 2000, el incremento en el nivel de inversión total se debió al ingreso de dos nuevos operadores al mercado.

Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPI TEL

Mayor Cobertura Geográfica.

Expansión de la Cobertura – Crecimiento de Distritos cubiertos

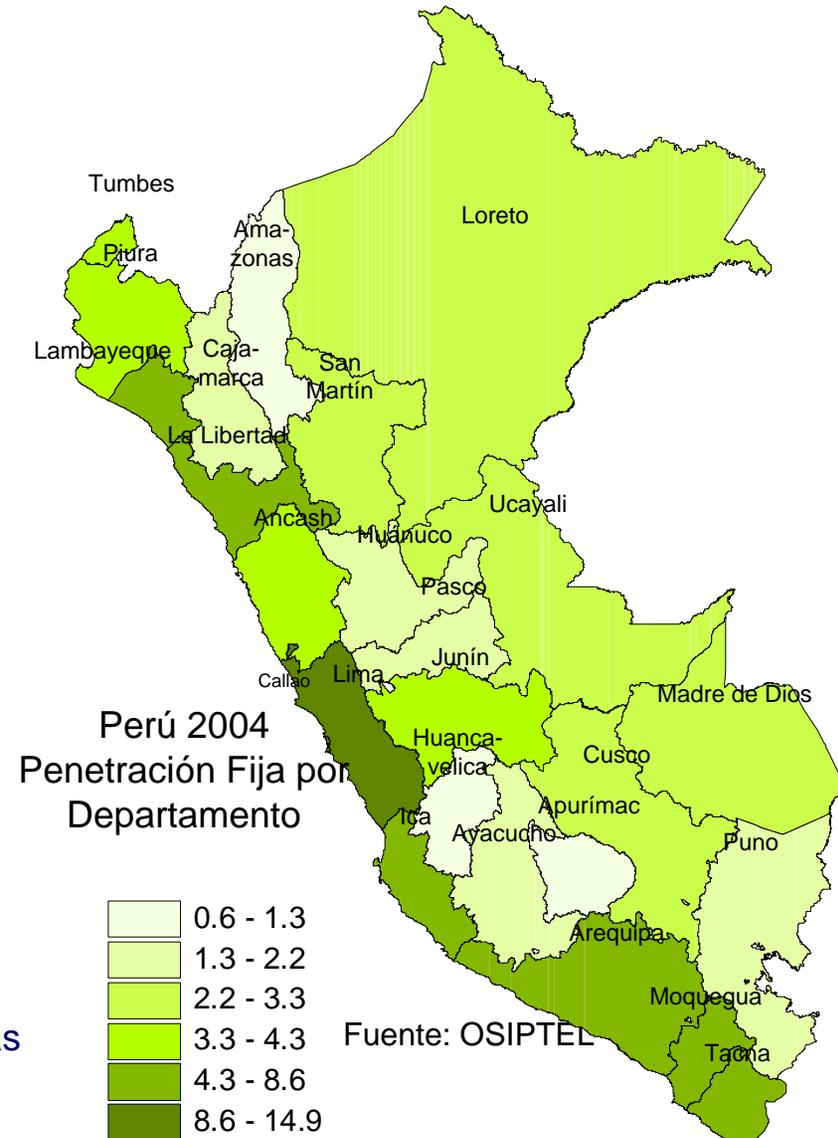


Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPTEL

- ✓ La expansión reciente ha generado un crecimiento de la cobertura aún mayor.

Diferencias en Acceso: Red Fija

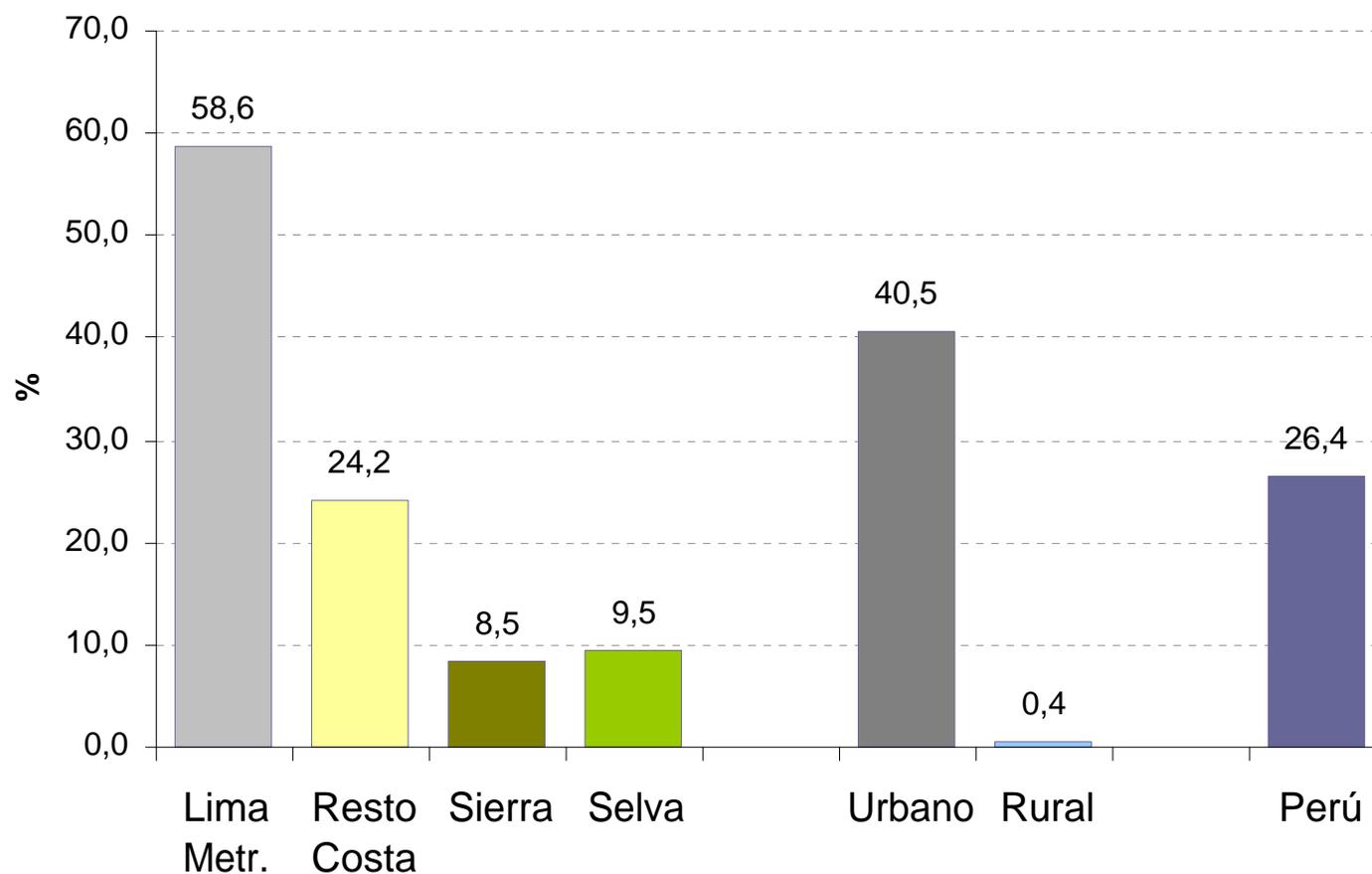
- ✓ A nivel departamental existen diferencias considerables en penetración.
- ✓ Lima tiene una ventaja clara sobre el resto del país en penetración.
- ✓ Departamentos con la penetración más alta se encuentra en la Costa.
- ✓ Departamentos con los indicadores más bajos se encuentran principalmente en la región de la Sierra.



Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias



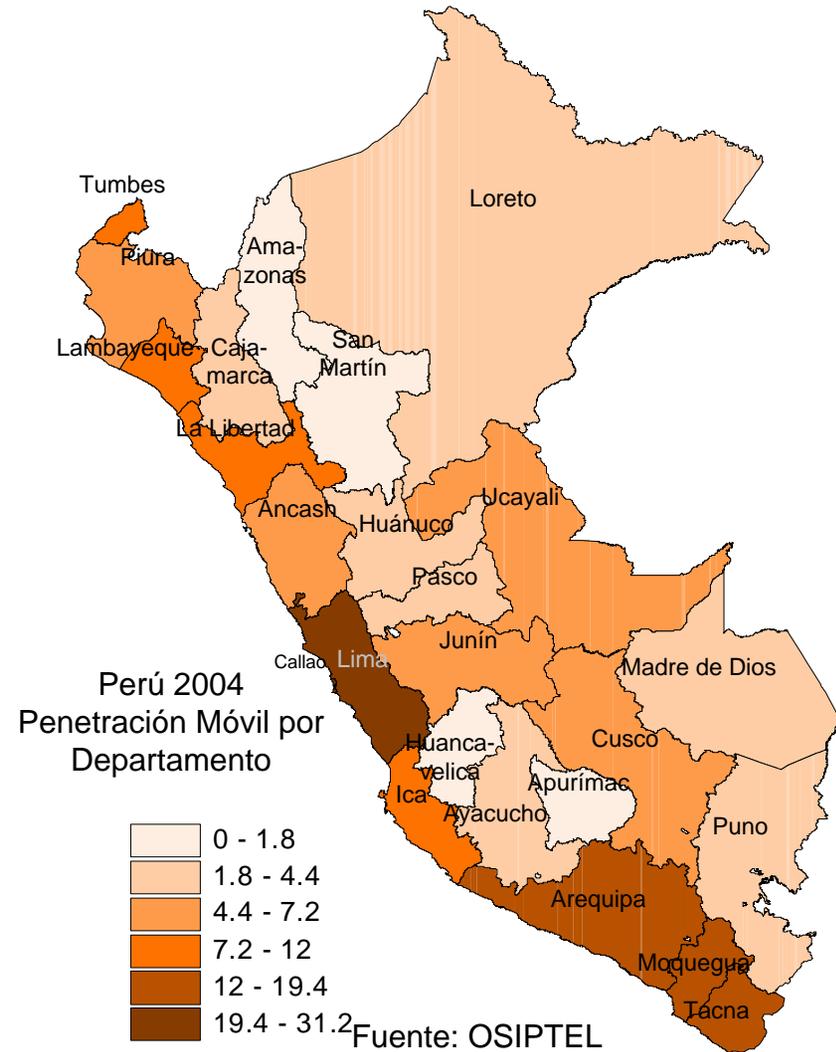
Diferencias en Acceso: Red Fija A nivel de Hogares



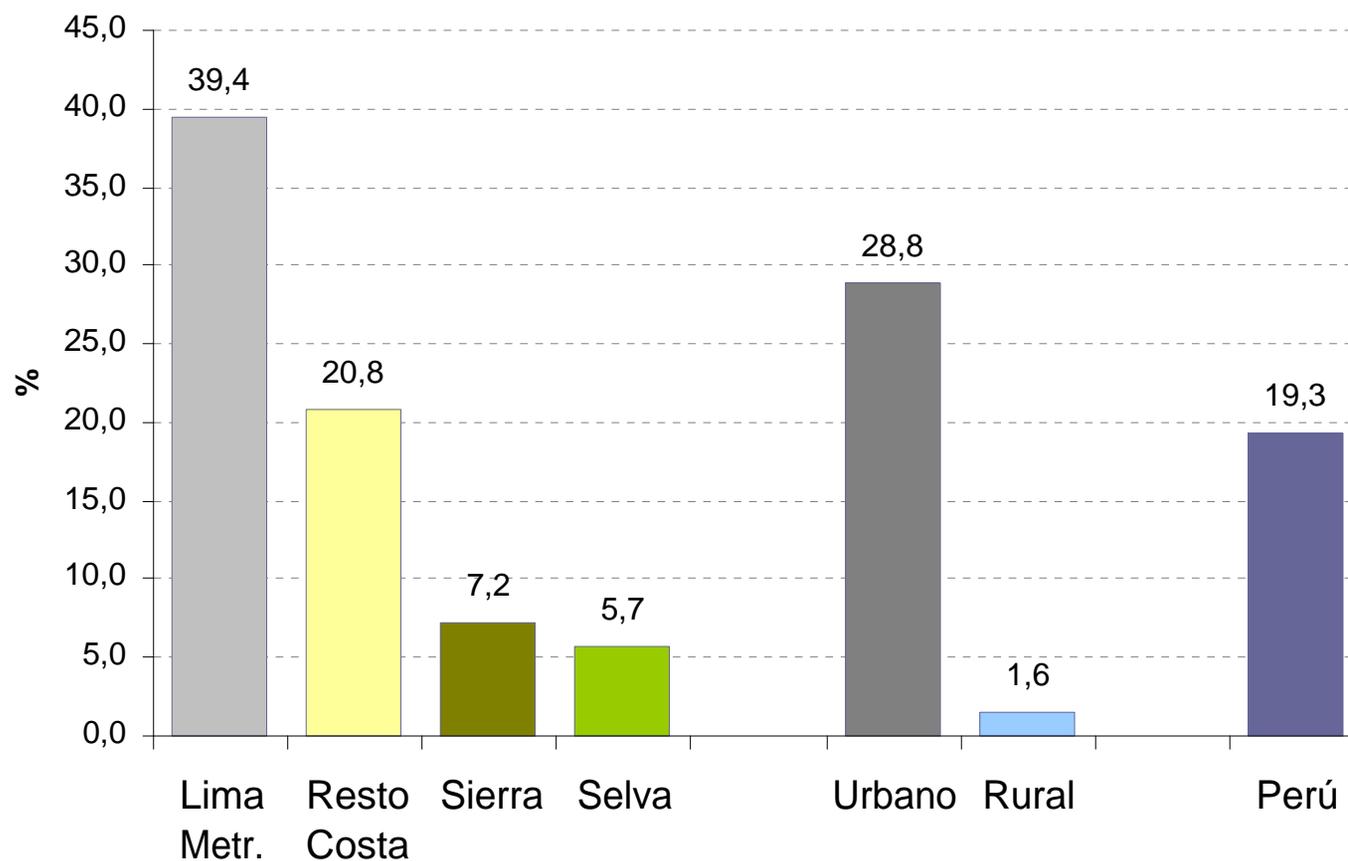
Fuente: ENAHO 2005

Diferencias en Acceso: Redes Móviles

- ✓ El aumento de las líneas fijas en servicio ha permitido aumentar la penetración de la telefonía fija.
- ✓ Para este tipo de líneas, la penetración de Lima es la más alta.
- ✓ Otros departamentos con penetración alta están localizados en la costa sur del país.
- ✓ Tres de cada cuatro departamentos con los menores ratios de penetración se encuentran en la Sierra.



Diferencias en Acceso: Redes Móviles A nivel de Hogares

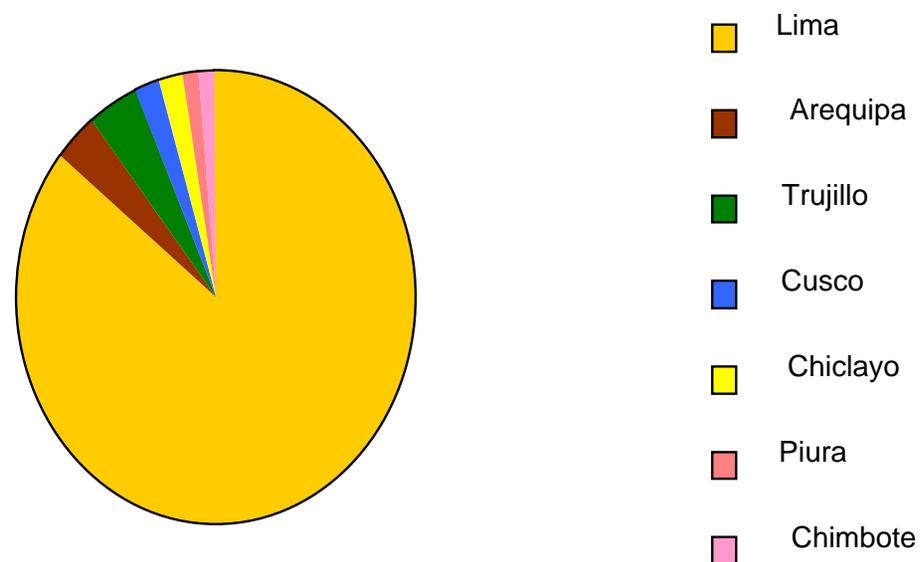


Fuente: ENAHO 2005

Diferencias en Acceso: Cable

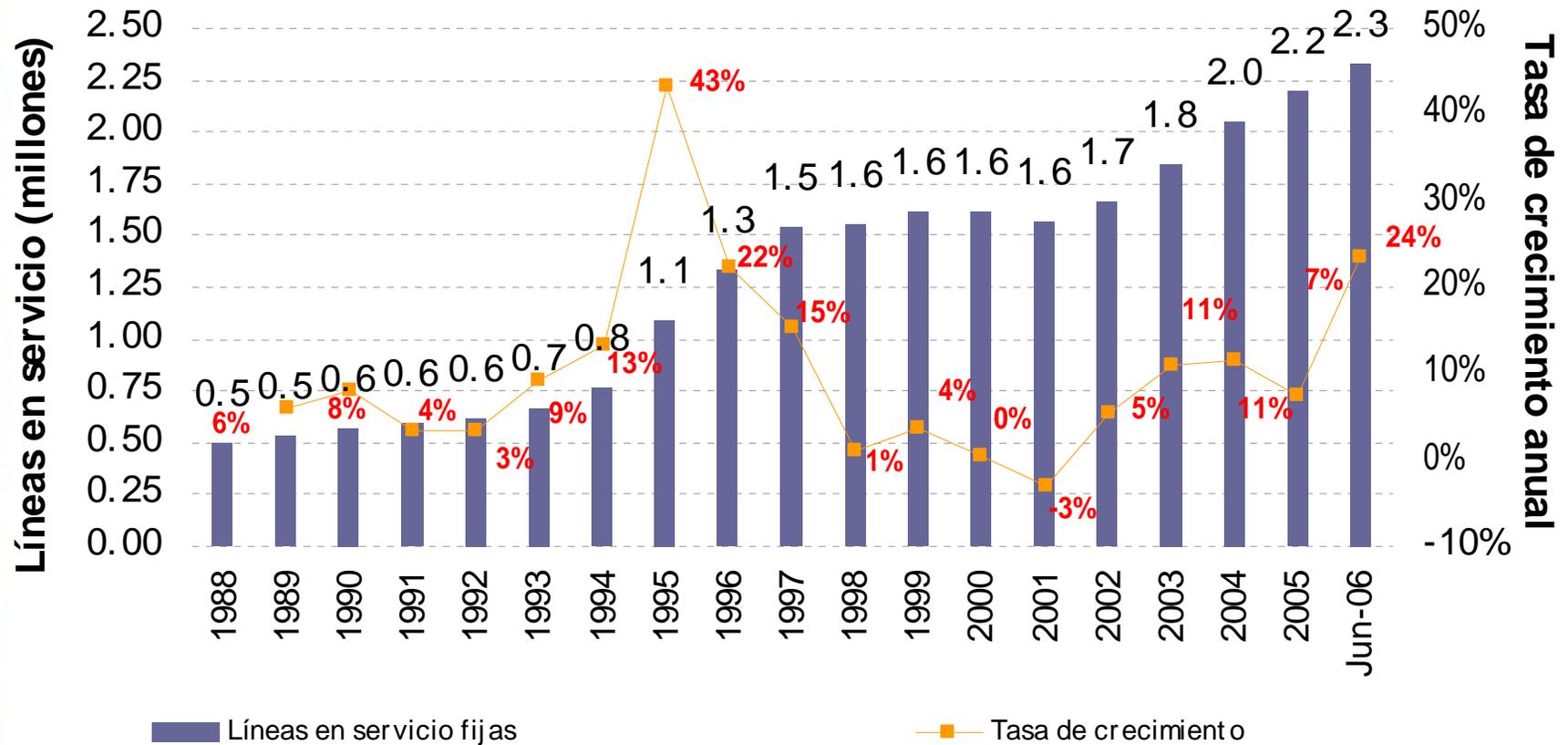
- ✓ Ha existido un incremento sostenido de la cantidad de suscriptores de este servicio.
- ✓ Sin embargo, este crecimiento se ha concentrado principalmente en Lima.
- ✓ Luego, en pequeñas participaciones se ubican las ciudades de Arequipa, Trujillo y Cuzco.

Cable Distribución Regional de Clientes



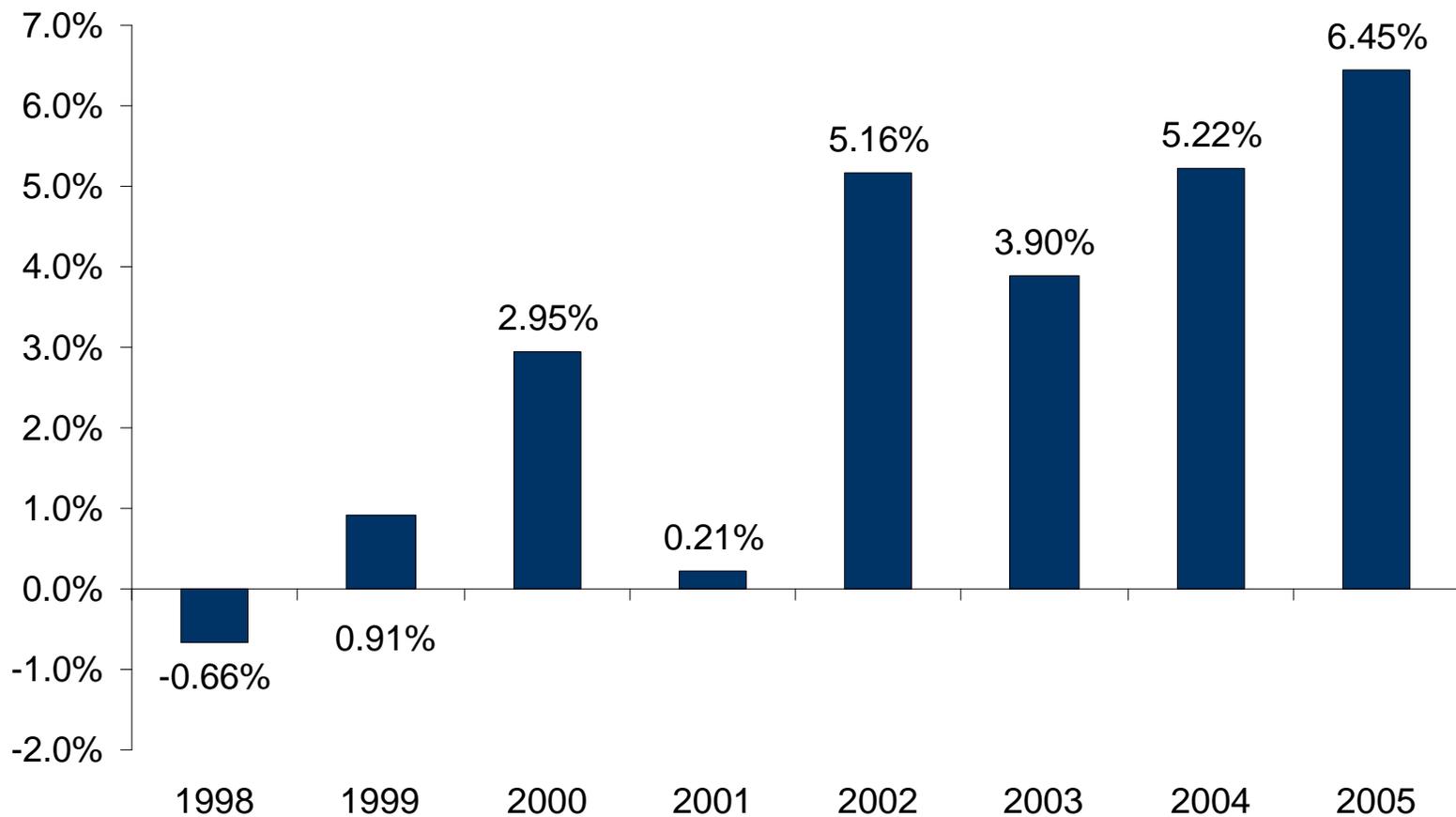
Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPTTEL

Telefonía Fija

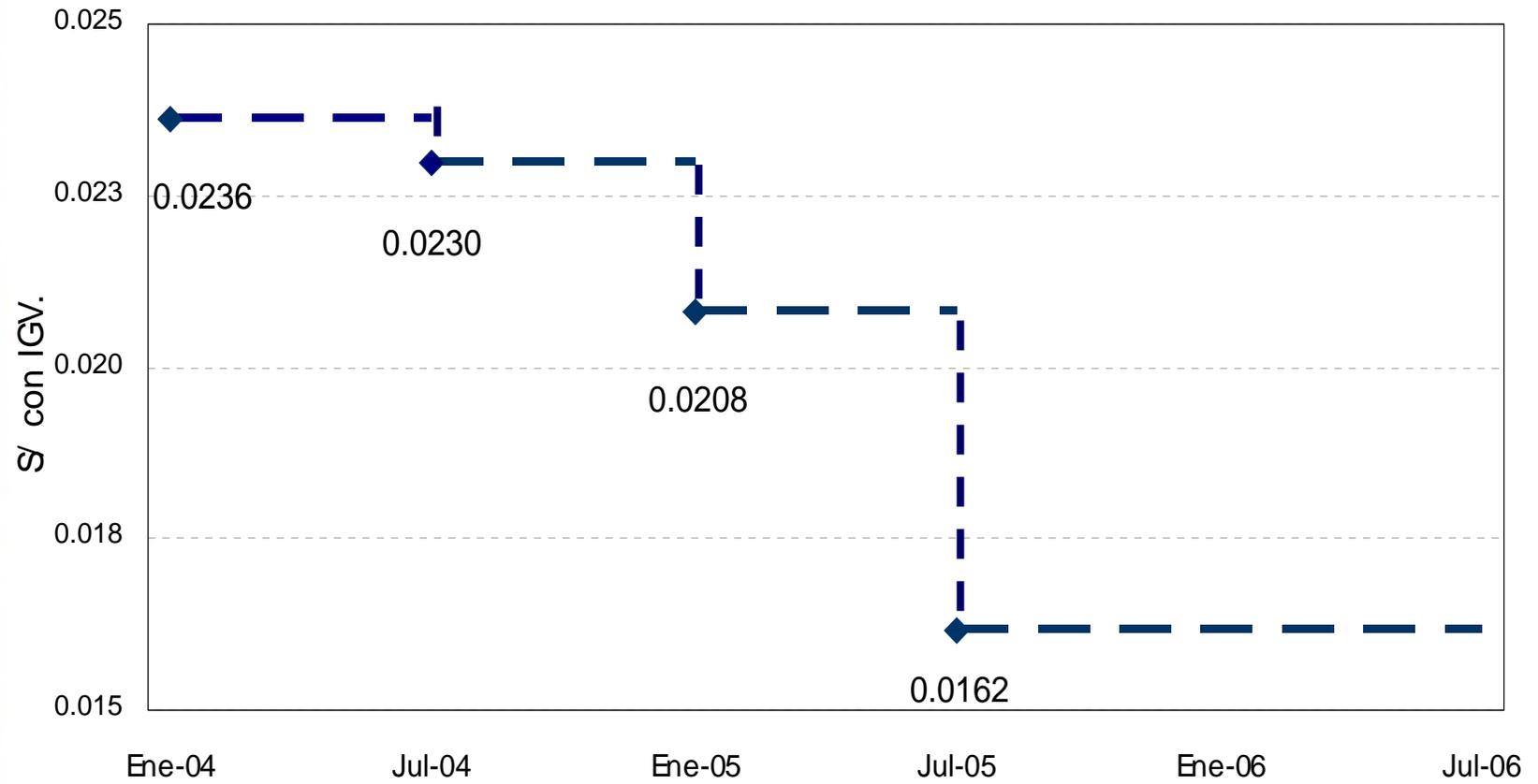


Fuente: Empresas Operadores,
Elaboración: GPR – OSIPI TEL

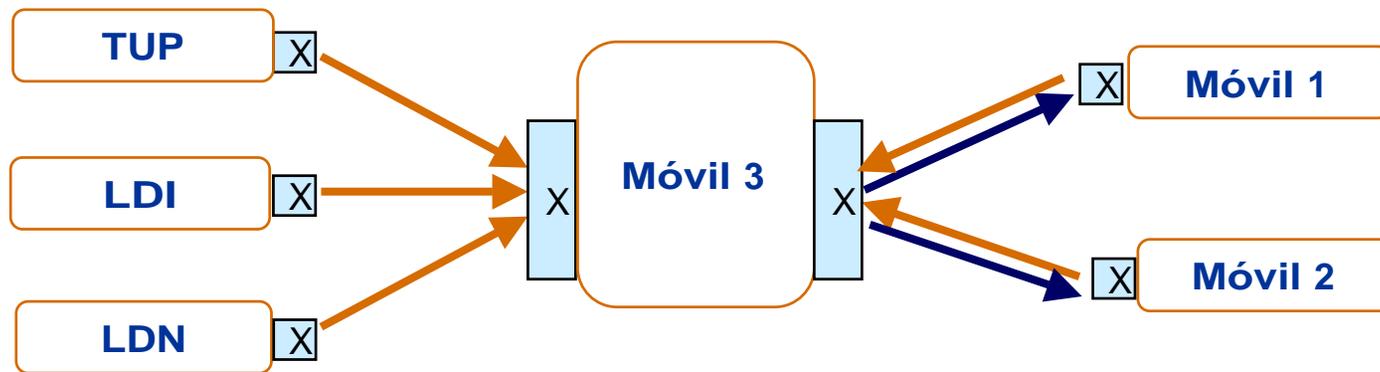
Variación del PBI



Reducción de Tarifas Fijo - Móvil



Problemática de los Cargos de Terminación



- Tarifa TUP-Móvil
- Tarifa LDI-Móvil
- Tarifa LDN-Móvil

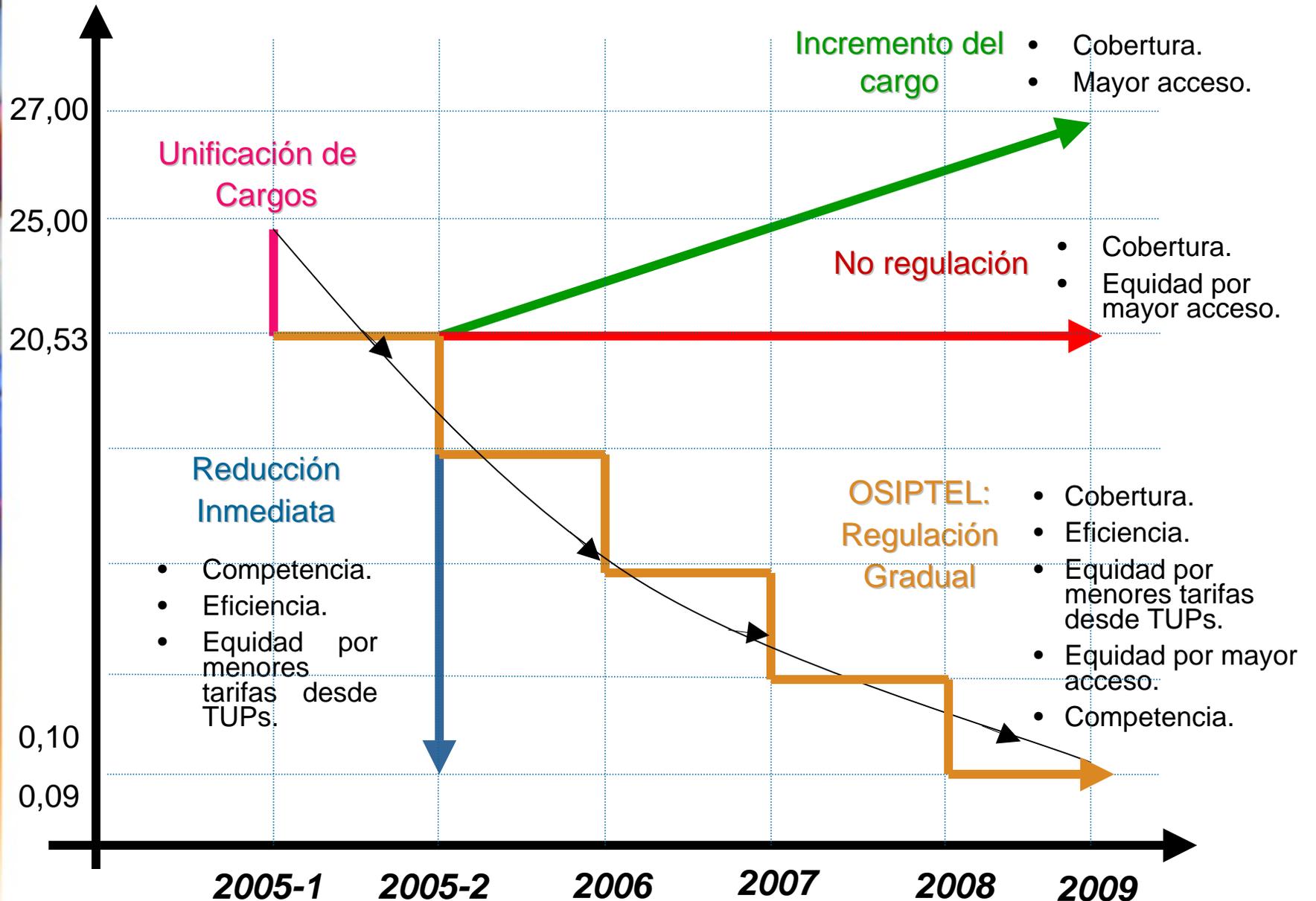


- Tarifa Off
- Tarifa On
- Precio de terminal
- Nivel de renta mensual

En su propuesta OSIPTEL ha tomado en cuenta todos estos efectos.

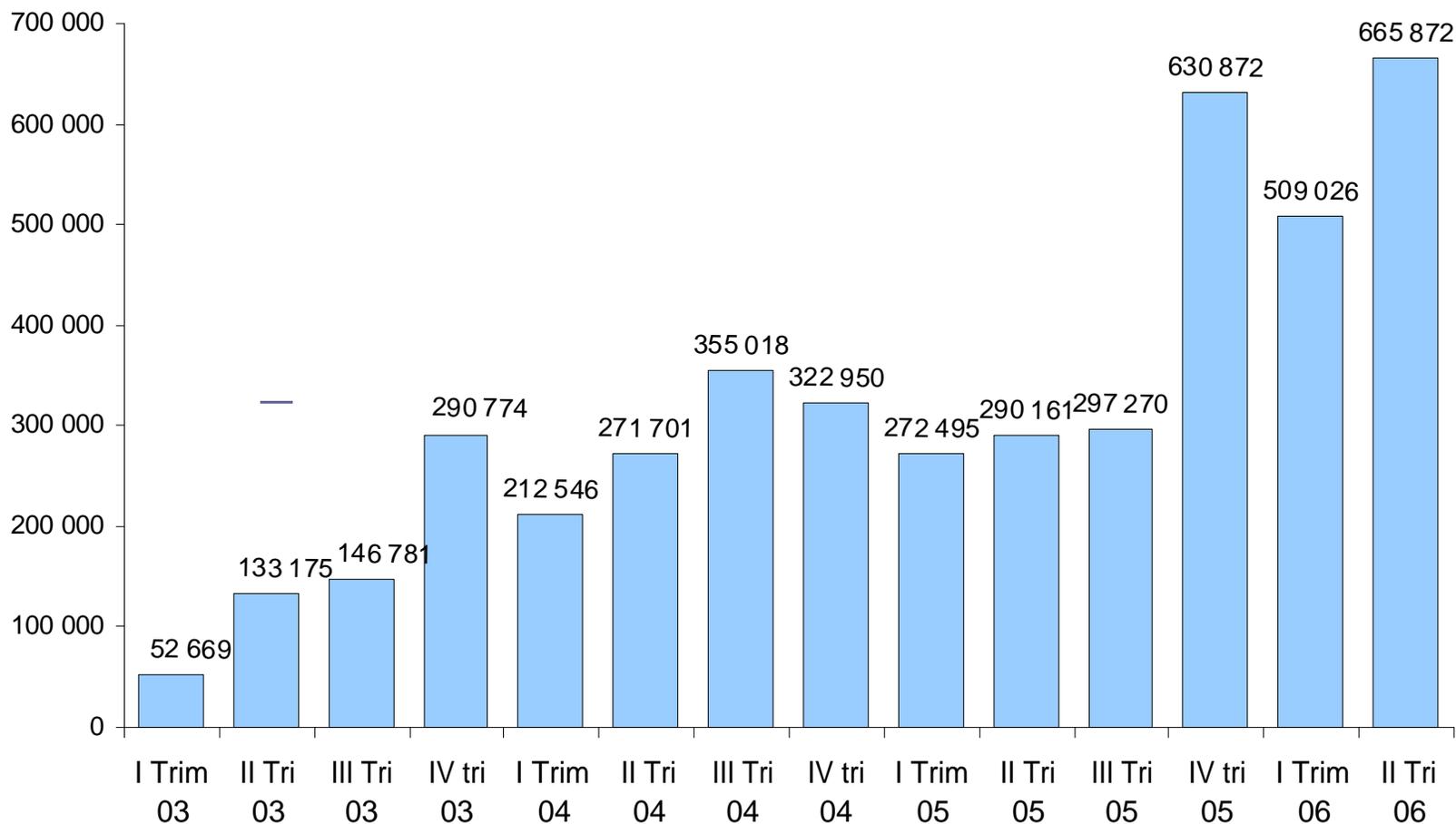


Opciones de Aplicación del Cargo



Telefonía Móvil

Nuevos Abonados

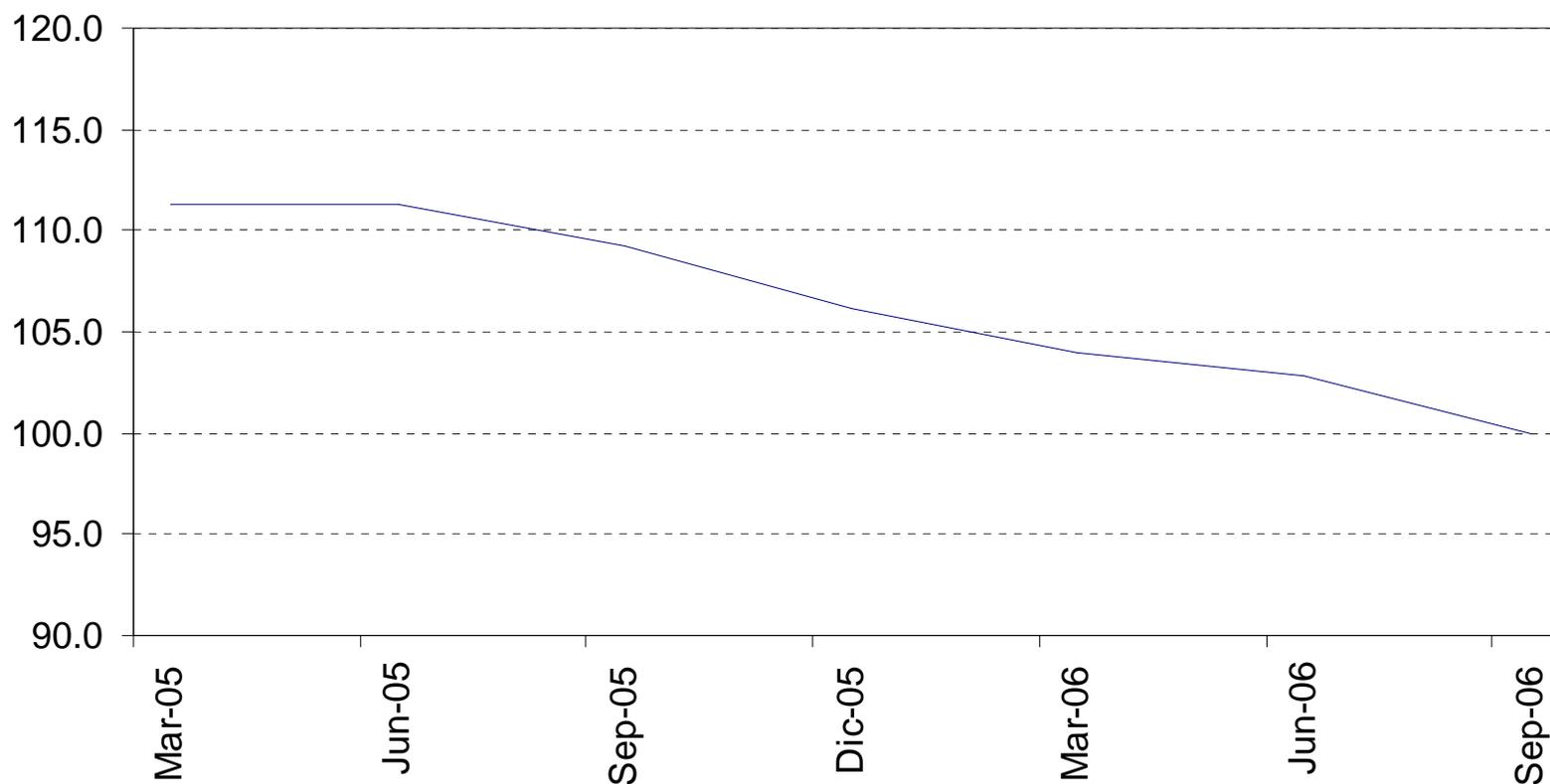


Fuente: Empresas operadoras
 Elaboración: GPR - OSIPI TEL

Evolución de Precios en Telefonía Fija

Índice de Precios Conjunto

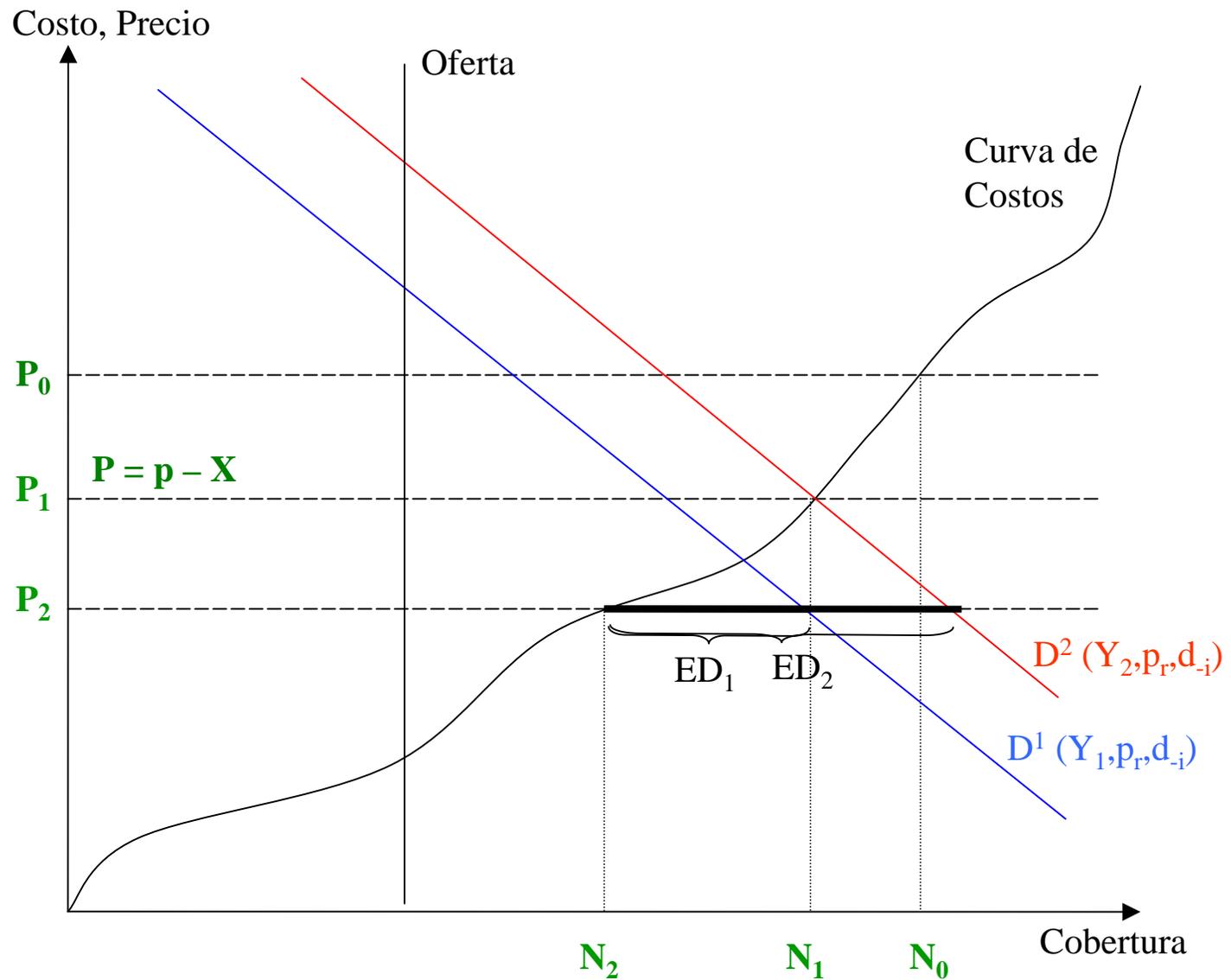
Índice de Precios (Paasche)



Elaboración: Gerencia de Políticas Regulatorias - OSIPTEL



Precios Tope y Cobertura



Propuesta: Esquema Básico

- ✓ Esquema de Precios Tope:

$$\widehat{P} = \sum_{i=1}^N S_i \cdot \widehat{p}_i + S_j \cdot \widehat{p}_j$$

- ✓ Introducción de un plan social:

$$S_j \cdot \widehat{p}_j = (c_j - p_j) \cdot S_j$$

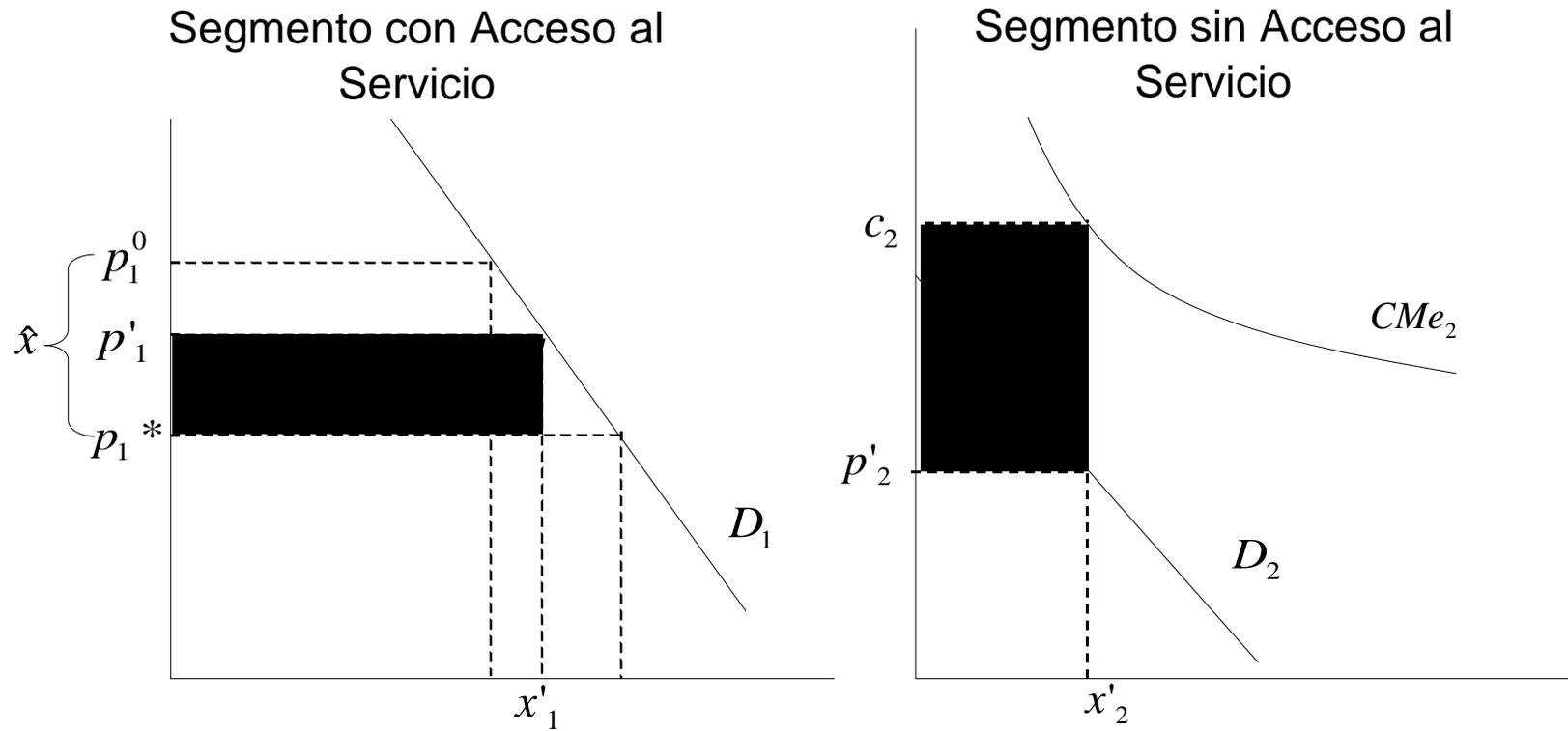
- ✓ Por ende, el cálculo para la aplicación del factor será de acuerdo a:

$$\widehat{P} = \sum_{i=1}^N S_i \cdot \widehat{p}_i + S_j \cdot (c_j - p_j)$$

- ✓ El costo es determinado de acuerdo a criterios de costos eficientes y dentro del marco de un plan de expansión eficiente.



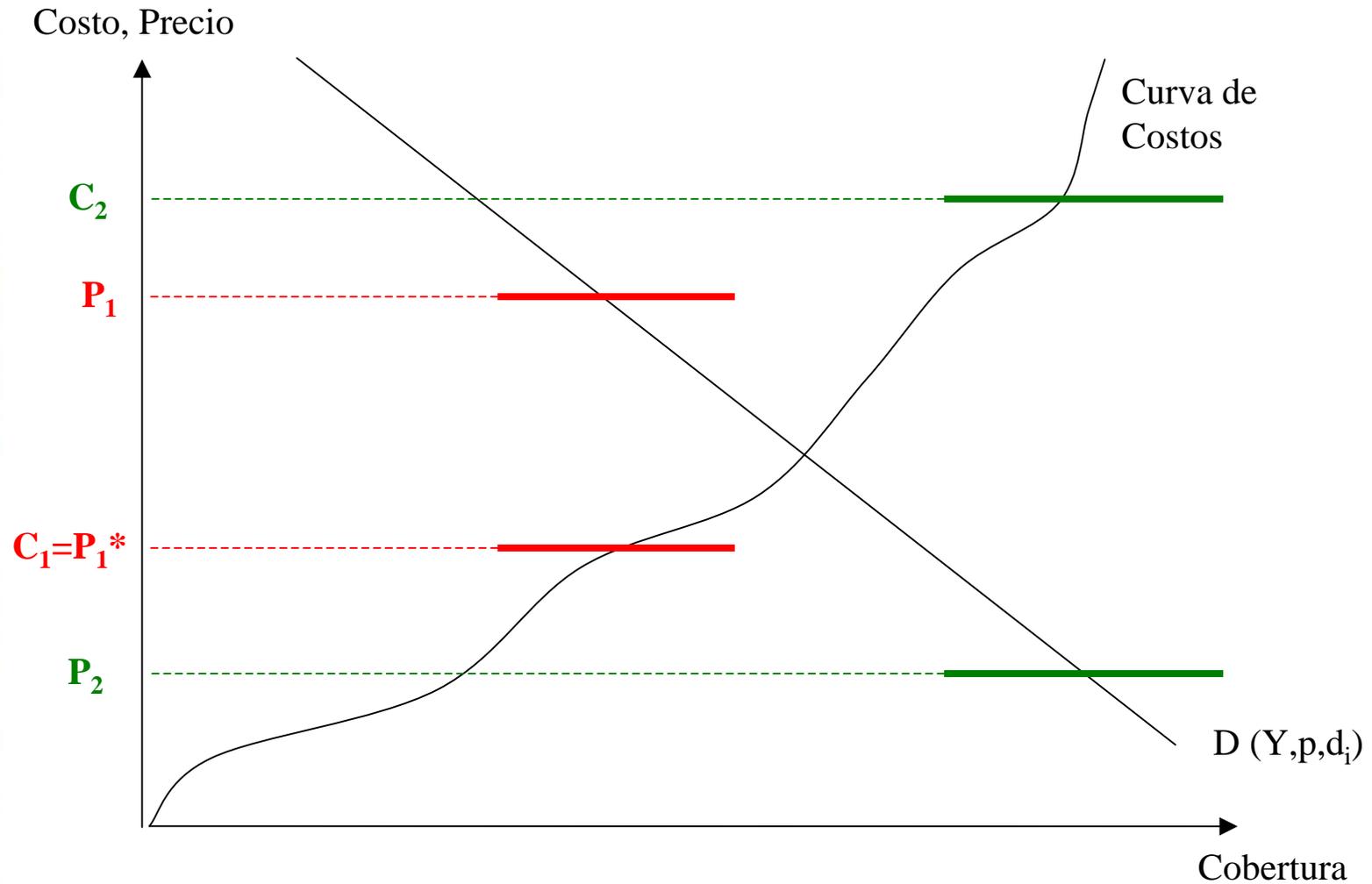
Implementación: Bienestar



Precios, Costos y Demanda

Con Acceso

Sin Acceso



This document was created with Win2PDF available at <http://www.daneprairie.com>.
The unregistered version of Win2PDF is for evaluation or non-commercial use only.